

Brain Activation Salon(以下BAS) ガイダンス BAS を効果的にご利用頂く為に

こんにちは、BAS事務局です。
まずは、BASのご参加ありがとうございます。

BASの期間内は、宜しくお願いします。

BASは、あなたが、「稼ぐ!」「人生を変える!」と
覚悟を決めて頂き、行動出来るのであれば、
必ず成功出来る様にプログラムされています。

「覚悟」×「BAS」=成功

既にあなたは、覚悟を決めてBASに飛び込んでいる訳ですので後は、決して諦める事なく淡々とそして圧倒的にビジネスに取り組んで下さい。

カリキュラム通りに進めて頂くと同時に積極的に私の音声コンサルティングを活用する様にして下さい。

そしたら、きっとあなたが望む様な未来を手に入れる事が出来るはずです。

ビジネスは長期的な目線で淡々と圧倒的に作業をしていく

ビジネスは長期的な目線で見える様にして下さい。ビジネスは一生継続くものです。

ちゃんといい環境で正しい方向性でやっていけばここ1,2年、もっと言えば3,4年の差は、正直、誤差の範囲です。

簡単に逆転可能ですので、決して焦らず淡々と、そして圧倒的に、日々の作業のルーティンワークをこなす様にして下さい。

途中、方向性がブレそうになったら、遠慮無くBAS事務局に相談したり、チャットに書き込んでみて下さい。

ちゃんと、軌道修正しフォローしていきますのでご安心下さい。

目の前の小銭に一喜一憂せずに、長期的な収入で見る

BAS では、目の前の小銭を狙いに行く様な短期的なビジネスを教える方法ではなく、長期的に一生涯右肩上がりになる方法を教えていきます。

それは、私のこれまでの成長曲線を見て頂ければ分かると思います。最初は作業が大変かもしれませんが、徐々に楽になっていく手法を教えていきますので日々の作業を淡々と、そして圧倒的に頑張っ参りましょう。

BAS の規約

1. BAS は、コミュニティメンバー(以下メンバー)の利益を妨げないものとします。
2. メンバーの利益とは、BAS が配布するコンテンツやメンバーに対するサポート やコンサルティング、メンバー各人が目指す収入を得ること、メンバーが経済的、精神的に自立すること等を指します。
3. コミュニティ全体の利益とは、より多くのメンバーが2で示した利益を享受することで、世の中に BAS の実績を示すことを指します。
4. BAS 規約は、メンバーの状況やそれに伴うコミュニティの日々の変化により、必要に応じて変更が可能なものとします。

5. BAS は「勉強と実践とフォローアップ」を繰り返す事で目標を達成する事を目指す場である事を宣言すると同時に、行動を伴わない「単なる座学」だけでは、結果が得られない事も宣言します。

6. BAS は、規約に抵触するメンバーの存在を確認した場合、注意勧告、退会等の必要な措置を取る義務を負うものとします。

7. BAS 入会後は、そのノウハウの流出防止のため、守秘義務契約及び誓約書に同意頂きます。また、併せて返金申請をする際は、守秘義務契約及び誓約書への同意が必要です。これは、元から1円も払う気が無い人が押し寄せるため、そのような人にノウハウが知れ渡ると、ちゃんとお金を払ってくださる人に不利益になるためです。

8. BAS の規約は、BAS事務局が必要に応じて変更可能とします。

9. BAS の規約が変更された場合、BAS事務局が速やかにメンバーに連絡し、周知する義務を負うものとします。

【規約1】

1 BAS の運営に対する意見や要望等と、日常のビジネスに関する質問やサポートは担当部署が違います。コミュニティに対する疑問や質問等は BAS 事務局宛てにメールにてお願いします。ただし全ての要望にお応えする事は確約出来兼ねます点、ご理解ください。

2 BAS へ分割払いをしているメンバーは、毎月の期日までに規定額を必ず支払うようにしましょう。

3 これらの規約に抵触しているか否かの判断は、BAS事務局が判断し、その都度必要な措置を取るものとします。

※規約1は、BAS 運営者が許可した場合に限り例外的にその行為が許される場

合があります。

【規約2】

以下の行為は絶対に禁止とします。

1 BAS やメンバーのコンテンツをコピー・ペースト又はリライトし、自身のコンテンツとして有償又は無償にて配信・配布する行為。

2 BAS のコンテンツ(動画ファイル・音声ファイル・スライドショー・イラスト・写真・PDF・ブログ・メルマガ等含む)を、加工・無加工の有無に関わらず製作者側の許可を経ずに有料または無料にて配信・配布する行為。

3 BAS の運営者が作成したコンテンツ(動画ファイル・音声ファイル・スライドショー・イラスト・写真・PDF・ブログ・メルマガ等含む)を、加工・無加工の有無に関わらず製作者側の許可を経ずに有料または無料にて配信・配布する行為。

4 BAS で行われる音声サポートや、セミナー(スカイプ等のネット配信型も含む)、勉強会等の内容を録音もしくは録画し、加工・無加工の有無に関わらず製作者側の許可を経ずに有料または無料にて配信・配布する行為。

5 自身の作業量の足りなさや配布コンテンツに対する理解度の不足の責任を運営側に押し付けたり、それを根拠に返金や金品等を要求する行為。

6 BAS は、メンバーの売上げ額やいわゆる成功と呼ばれる結果を保証するものではない故、それら結果に対する責任を運営側に押し付けたり、返金や金品等を要求する行為。

7 その他、法的・道義的・商習慣的な根拠なく BAS 運営者に対し責任を追求したり金品を要求する行為。規約2は、民法あるいは刑法に抵触する可能性を含めた規則であるため、違反者には毅然たる態度を取らせて頂く場合もある事をご理解ください。

パッと見て堅苦しい感じですが、社会人として当たり前を当たり前
やって頂ければ、何の問題もない事ばかりです。

私たちはビジネスを学ぶ為に BAS に参加している訳ですから その目的に向
かってただただ淡々と頑張るのみです。

もし、疑問点、不明点があれば、下記の BAS 事務局のアドレスまでメール
頂ければと思います。

kanricenter123@gmail.com

参加費のお支払いに関するお願い

さて、ここからは BAS のお支払いについて諸々の説明をさせていただきます。
こちらとしても割りと触れ難い話題ではありますが、大切な事なのでここ
は、最後までお読み下さい。

まず、BAS はコミュニティメンバーと運営者は対等だと考えています。 どう
いうことかというと、運営者はコミットした事柄(コンテンツの配布、サ
ポートやコンサルティング)については 最大限の誠意を持って行います。

それと同様に、メンバーの方々には約束された対価のお支払いも お願いして
いるということです。

ですから、決められた参加費をお支払いいただけない場合には当然催促をし
ますし、必要に応じて法的な手段を取らせていただくこともあり得ますの
で、まずはその点をご理解ください。(ちなみに、催促をさせる行為は運営
者の時間を無駄に奪う行為になりますので出来るだけ前倒しでお支払い頂く
事をお勧めします。)

私たちはメンバー1人1人を心から大切だと思うと同時に、「お客様は神様」
の様な一部の悪しき商習慣を踏襲するつもりはありません。 そういった意味

では非常にビジネスライクと捉えられる事もありますが、参加費のお支払いは、他のメンバーとの公平性や

BAS の運営の根幹に関わることです。

そのような理由から、メンバー一人一人に是非意識していただきたい事柄だと考えておりますので、どうかよろしくお願いします。

BAS は『月額会費制』の通信講座ではない

実は誤解の多い部分なので、まずはこの点を解説させていただきます。BAS は「月額会費制のコミュニティ」でも無ければ、「月謝制の通信講座」でもありません。

BAS は『ネットビジネスに必要なスキルを習得するためのコンテンツと、ネットビジネスを実践するためのサポートやコンサルティングを 期間内に渡り提供するプロダクト』です。

つまり、あなたが購入したのは、あくまでも BAS という 買い切り型の単体のプロダクトであり、そういう意味では、本来であれば一括購入していただくのが原則です。

しかし、個人の経済的事情もあるでしょうし、現在の商習慣等を考慮して、分割払いにも対応し、より多くの方が BAS に参加できるようにさせていただいたのが現状なわけです。

語弊を恐れずに言うと、「お金が払えなくなったらやめればいい」というような性質の物ではないということです。

すでにあなたは買い切り型の商品を購入済であると言うことを、今一度ご理解いただければと存じます。

BASは商法的に全く問題のない商品です

極、稀にですが、クーリングオフのお話を持ち出す方がいらっしゃいますがクーリングオフは消費者の権利を守る為の民法です。

ただ、BASの様なビジネスコンサルティングをインターネット広告で購入された場合は、クーリングオフの適用外となります。

もちろん、私が最初から購入者を騙すつもりで虚偽の広告記載をした場合は別ですが、その様な事実はないです。

ですから、期間内の利用が可能な商品を購入されたのですから、遠慮なく私のコンサルティングを使い倒すつもりで過ごして頂ければと思います。

BASメンバーに対しては誠心誠意、対応させていただきます。

それと同様に、BASに対して行う唯一のコミットメントである『参加費のお支払い』に関しても、誠意を持った対応をお願いしている次第であり、要な部分であると考えています。

参加費のお支払いに関するまとめ

1 BASは、月額会員制の商品ではなく、単品の買い切り商品を一括もしくは分割でご購入された事。

2クーリングオフの対象外である事。

3コンテンツの利用の有無やビジネス実践の有無、サポートを受ける受けないに関わらず、完済するまでのお支払いの義務が生じる事。

4お支払い頂けない場合は、催促する事もあり得る事。(運営者に催促させない様に、前倒しでお支払いをお願いします。)

5必要に応じて法的な手段を取る事もあり得る事。ただし、これまで1度もその様な事は起きていませんのでご安心下さい。

お支払いに関する解説は以上となります。

参加費のお支払いに関する疑問や質問につきましては下記、BAS事務局のアドレスまでメールにて送信して下さい。

kanricenter123@gmail.com

最後に

以上を持ちまして、BAS ガイダンスを終了させていただきます。BAS は長い様であつという間です。

あなたは、覚悟を決めてBAS に飛び込んだ訳ですから決して諦める事なく、淡々とそして圧倒的に頑張ってください。

その為にも、BAS のコンテンツを繰り返し繰り返し学習する様にして下さい。

そして、積極的にBAS事務局の音声コンサルティングを利用して下さい。これがBAS イズムです。

また、もしかしたら、BAS事務局のコンサルを受け辛くなる場合があるかもしれません。。その場合は、単純に作業をして無い場合が多いです。

作業していない→コンサルを受け辛い

この場合は、作業を淡々として行けば、問題は解決します。

あなたが、近い将来リーダーとして、コミュニティ運営をしたりコンサルをする立場になる事を今から想定して、活用して頂ければかなり成長は早くなるでしょう。

今回、BAS では、圧倒的に作業が出来る行動力のあるメンバーばかりを集客しましたので。

作業している→コンサルを受け易い

これが当たり前で、居心地が良くなる位やって参りましょう!! BAS のカリキュラムや私のコンサルを、そのままやって下さい。

BAS事務局の言う事を素直に受け入れて、淡々とやって下さい。

そして、目先の成果を追い求めるのではなく、ビジネスは長期的な目線で利益が最大化する様に考えてる様にして下さい。

このビジネスの本質を理解した上で、淡々とそして圧倒的にやって頂ければ、必ず素晴らしい未来が待っています。頑張って参りましょう。

BAS事務局